

Vorstellung Ihres Start-Ups



Name des Unternehmens

Ansprechpartner

Elevator Pitch

Geschäftsmodell

Kurze Beschreibung des GMs

Gibt es (funktionierende)
Vorbilder für das GM?

Detaillierte
Monetarisierungsstrategie?

Welche Risiken bestehen für
das Geschäftsmodell?

Gibt es besondere juristische
Randbedingungen?

Problem

Welches Kundenproblem liegt
der Geschäftsidee zugrunde?*

Wie relevant ist das Problem für
den Kunden?*

Zielgruppe

Wie ist die Zielgruppe definiert?*

Ist das BM BtoB- oder BtoC?*

Welche Referenzkunden/
Kooperationspartner gibt es?

Produkt

Wie funktioniert das Produkt?
Was sind die wichtigsten
Produkteigenschaften?

Wie wollen Sie ihr Produkt
weiterentwickeln?
(Technische Entwicklung,
Erschließung neuer Märkte)

Ist eine mobile Version des
Produktes vorgesehen/
vorhanden?

Markt/Wettbewerb

Wie groß ist der total
adressierbare Markt?

Wie groß ist der geplante
Marktanteil?

In welcher Phase befindet sich
der Markt?
(Stark/leicht wachsend,
stagnierend, abnehmend)

Welche Markteintritts-Barrieren
gab es?

Wie wurden die Marktdaten
ermittelt?

Wie viele Anbieter desselben
oder eines ähnlichen Produktes
gibt es im Markt insgesamt?

Welche Wettbewerber stehen in unmittelbarer Konkurrenz (potenzielle und existierende)?

Wettbewerbsvorteil

Wo liegt der USP? (Aus Anbieter/Produktsicht)

Handelt es sich um eine neue oder bessere Lösung für das Kundenproblem?

Ist der Wettbewerbsvorteil nachhaltig oder leicht kopierbar? Inwiefern?

Was können die stärksten 2-3 Konkurrenten besser als Sie?

Marketingstrategie

Welche Werbemaßnahmen haben Sie ergriffen und wie wirkungsvoll waren diese?*(Bitte Zahlen/Beispielen nennen)

Welche Werbemaßnahmen sind in Zukunft geplant und warum?*

Beschreiben Sie den Weg des Produktes an den Kunden (Vertriebsstrategie)*

Welche Markteintrittsbarrieren gab/gibt es?

Team

Historie des Unternehmens?

Wie hoch ist die Entlohnung der Schlüsselpersonen p.a.?

Businessplan

Gibt es einen Businessplan inkl. Finanzplanung? (Bitte beifügen)

Gibt es Assets mit eigenem Wert?

Invest

Wer sind die bestehenden Investoren? (Captable beifügen)

Wofür benötigen Sie ein Invest?

Welche Bewertungsvorstellungen haben Sie?

Welche Ticketgröße stellen Sie sich vor? Wie groß ist die gesamte Runde?

Ist das Projekt auf einen Exit hin ausgelegt? Wenn ja, an wen?

* Falls es sich um eine mehrseitige Plattform handelt, gehen Sie bei den oben markierten Fragen bitte auf die verschiedenen Kundengruppen ein

Bitte legen Sie diesem Dokument nach Möglichkeit folgende Unterlagen bei:

1. Businessplan
2. Finanzplanung
3. Captable
4. Ist-Zahlen der vergangenen Monate

Vielen Dank, wir freuen uns auf ihre Unterlagen!



